

Sondagem conjuntural dos Pequenos Negócios – BR

junho de 2017



Sondagem conjuntural dos pequenos negócios

Objetivo da Pesquisa

Metodologia

Tópicos da Pesquisa

Informações técnicas

Conhecer as expectativas dos donos dos pequenos negócios em relação à economia brasileira e ao seu próprio negócio, bem como identificar quais as suas principais dificuldades.

Resultados

Sale Report



PERSPECTIVAS PARA A ECONOMIA BRASILEIRA

Nacional

Região

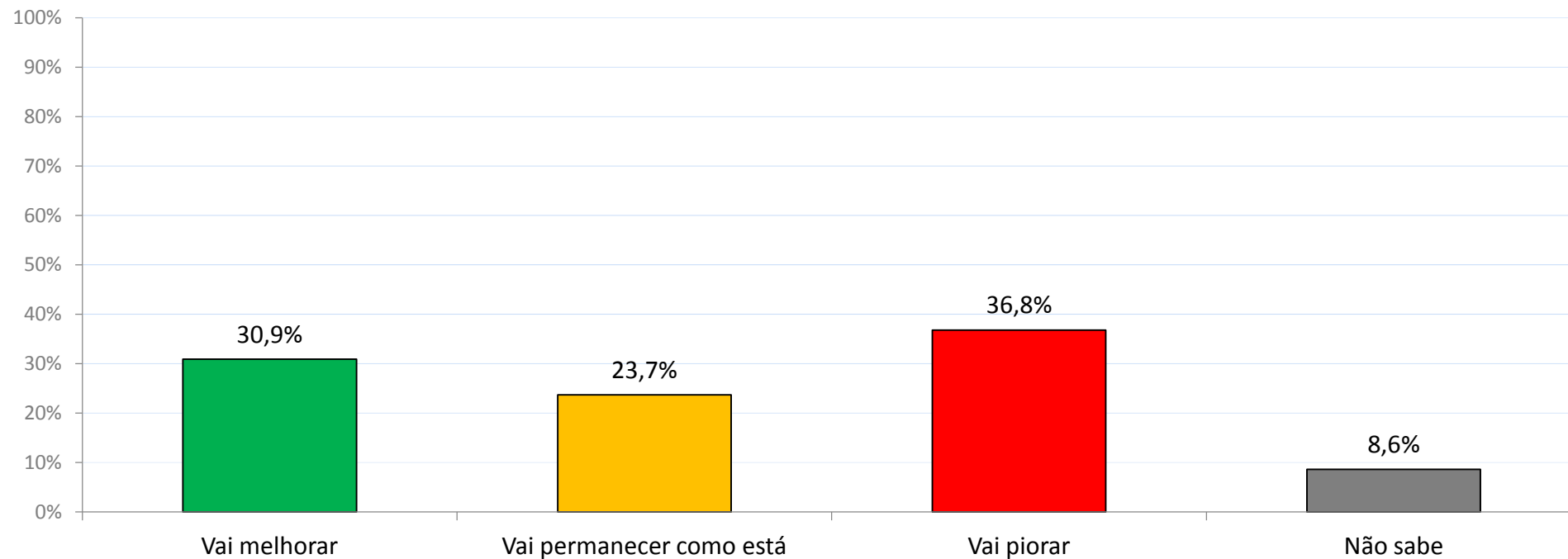
Porte

Setor

Simples Nacional

Clientes x não clientes

Os empresários se mostraram divididos em seus prognósticos sobre o futuro da economia do país no curto prazo. Cerca 3 em cada 10 entrevistados acreditam que a economia **vai melhorar** nos próximos 12 meses, ao passo que aproximadamente 4 em cada 10 acreditam que o cenário **tende a piorar** neste mesmo período.



O que acha que vai acontecer com a empresa nos próximos 12 meses?

Nacional

Região

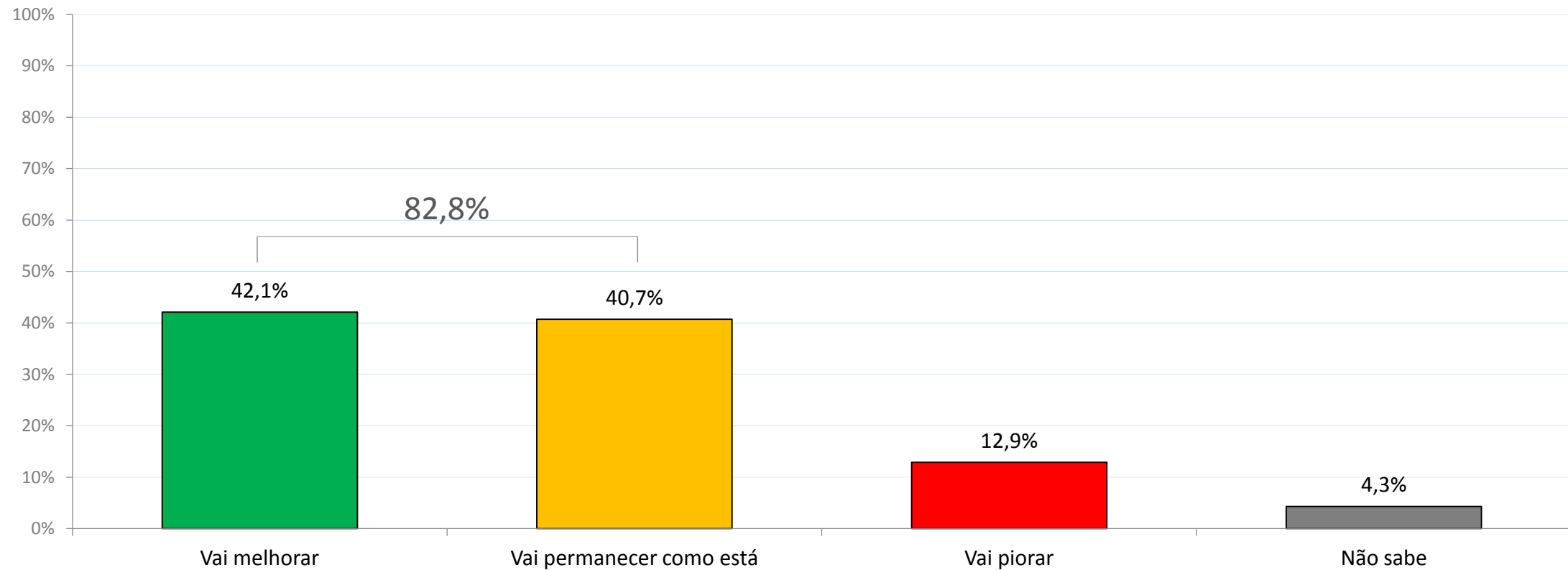
Porte

Setor

Simples Nacional

Cientes x não clientes

Embora haja tendência de boa parte dos empresários em prever uma piora da economia nos próximos 12 meses, quando pensam sobre seus próprios negócios se mostraram mais otimistas: 82,8% acreditam que a situação da empresa **vá melhorar ou se manter como está**.



Perspectivas para o faturamento da empresa

Nacional

Região

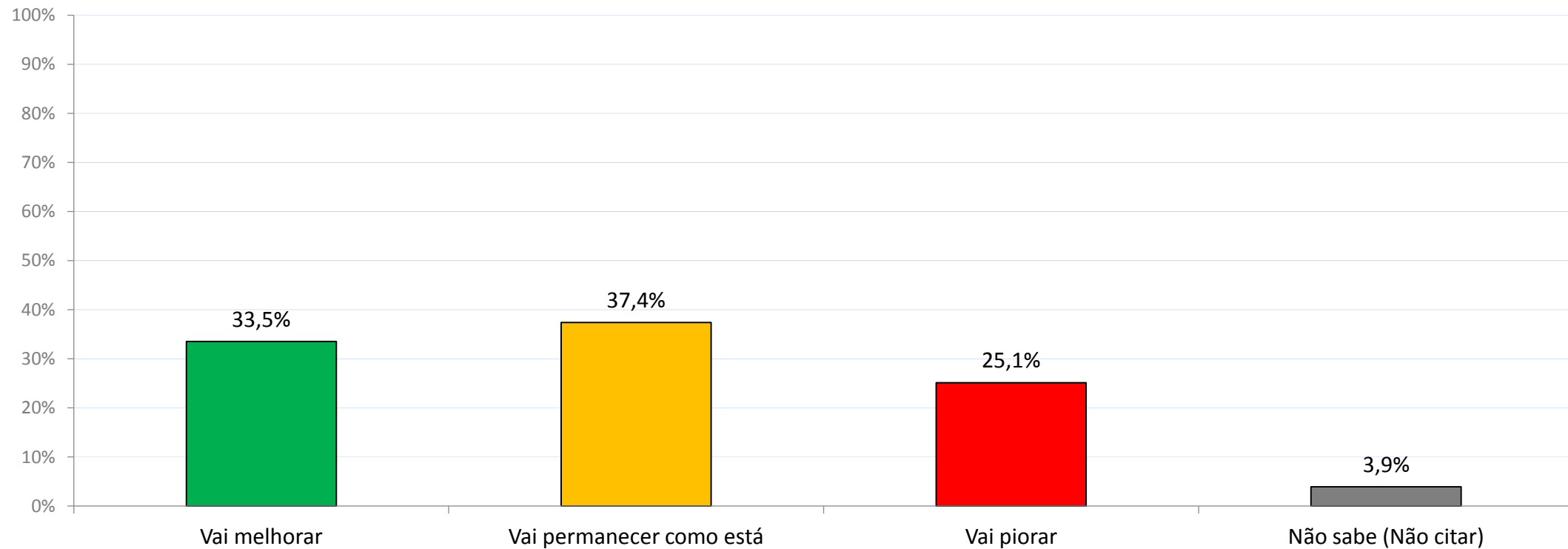
Porte

Setor

Simples Nacional

Clientes x não clientes

Apesar da previsão negativa para economia do país por uma parcela considerável dos entrevistados, o prognóstico em relação as suas próprias empresas tende a ser **mais otimista**. Cerca de 1/3 dos empresários acredita que o **faturamento da empresa irá melhorar** nos próximos 12 meses. A maior parcela, porém, acredita que o cenário não irá **nem piorar nem melhorar** neste aspecto.



Perspectivas de admissão ou demissão de funcionários

Nacional

Região

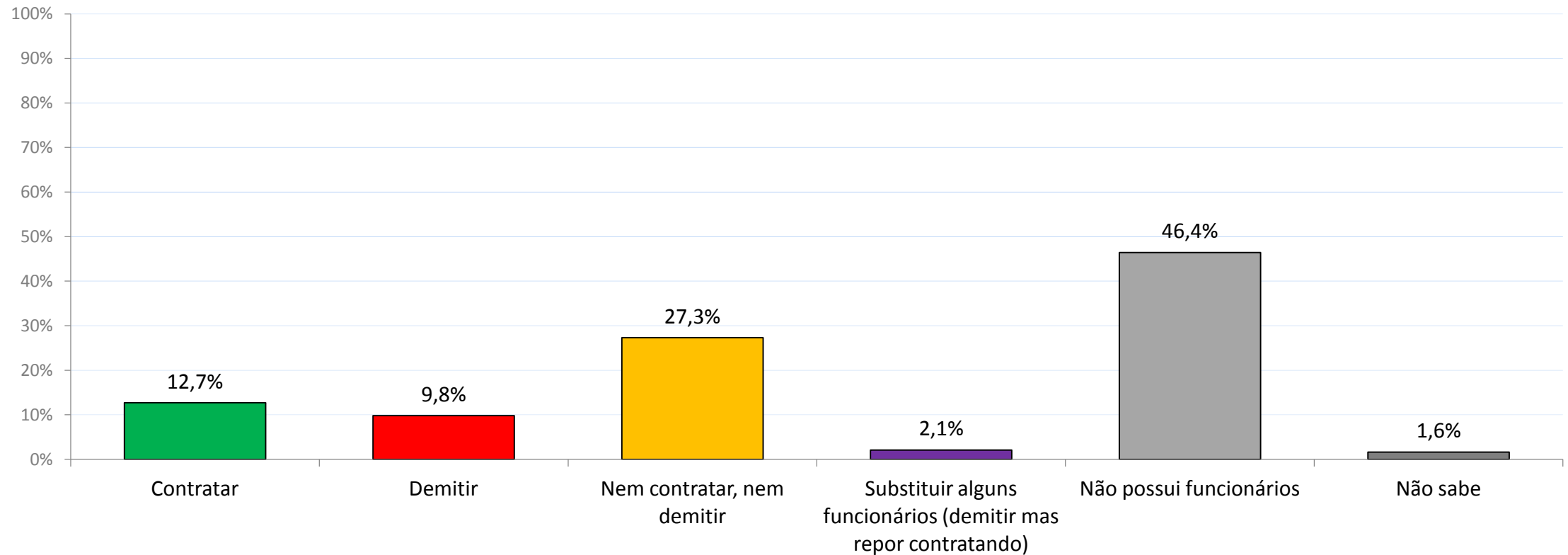
Porte

Setor

Simple Nacional

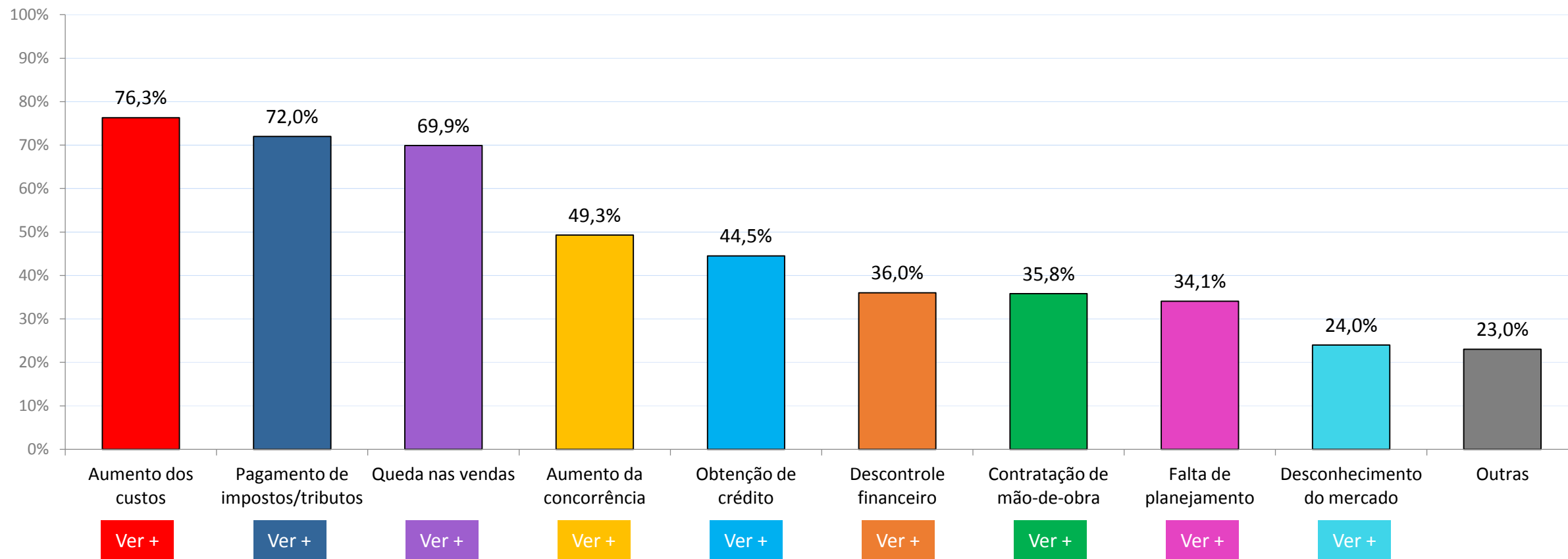
Clientes x não clientes

A maior parcela dos entrevistados não pretende fazer alterações no seu quadro de funcionários nos próximos 12 meses. É interessante notar que a parcela empresários que pretendem contratar é maior do que daqueles que pensam em demitir algum funcionário.



Principais dificuldades enfrentadas pela empresa

O **aumento dos custos** é a principal dificuldade enfrentada pelas empresas. **Pagamento de impostos/tributos** e **queda nas vendas** também foram citadas por grande parte dos entrevistados.



O que dificulta a contratação de um novo empregado? Comparação das médias

Nacional

Região

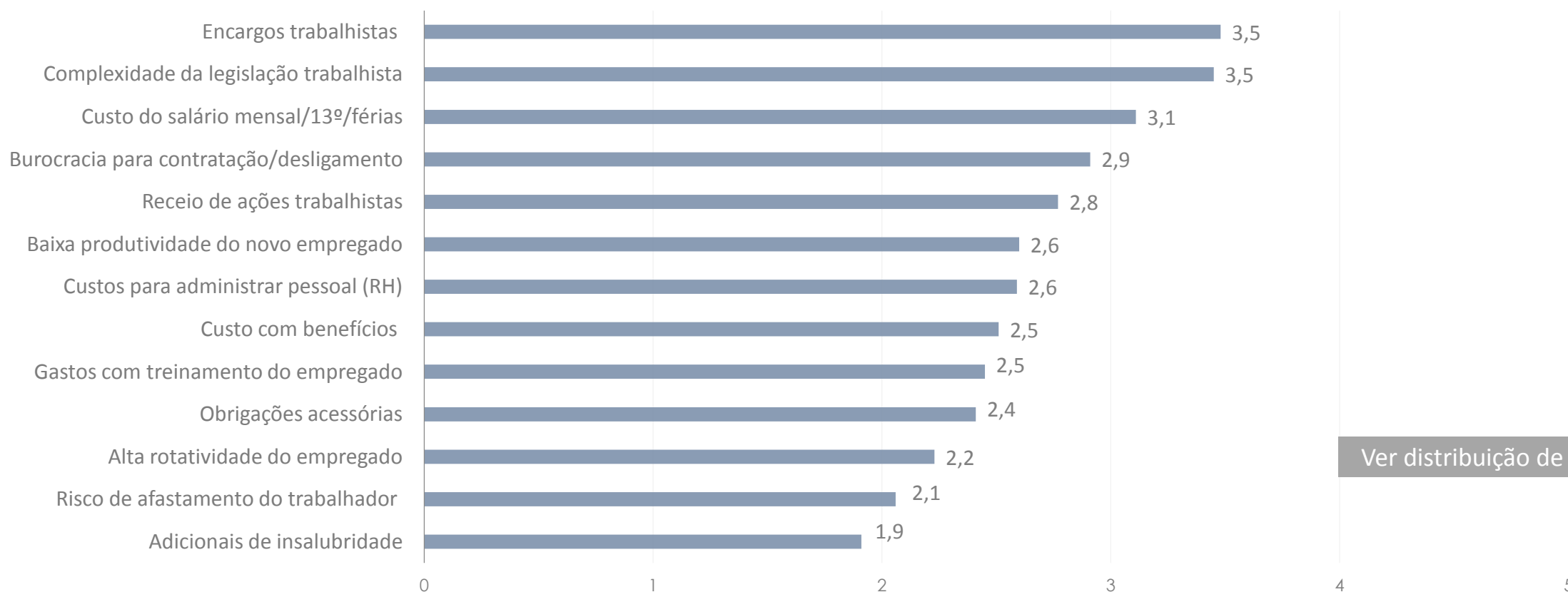
Porte

Setor

Simplex Nacional

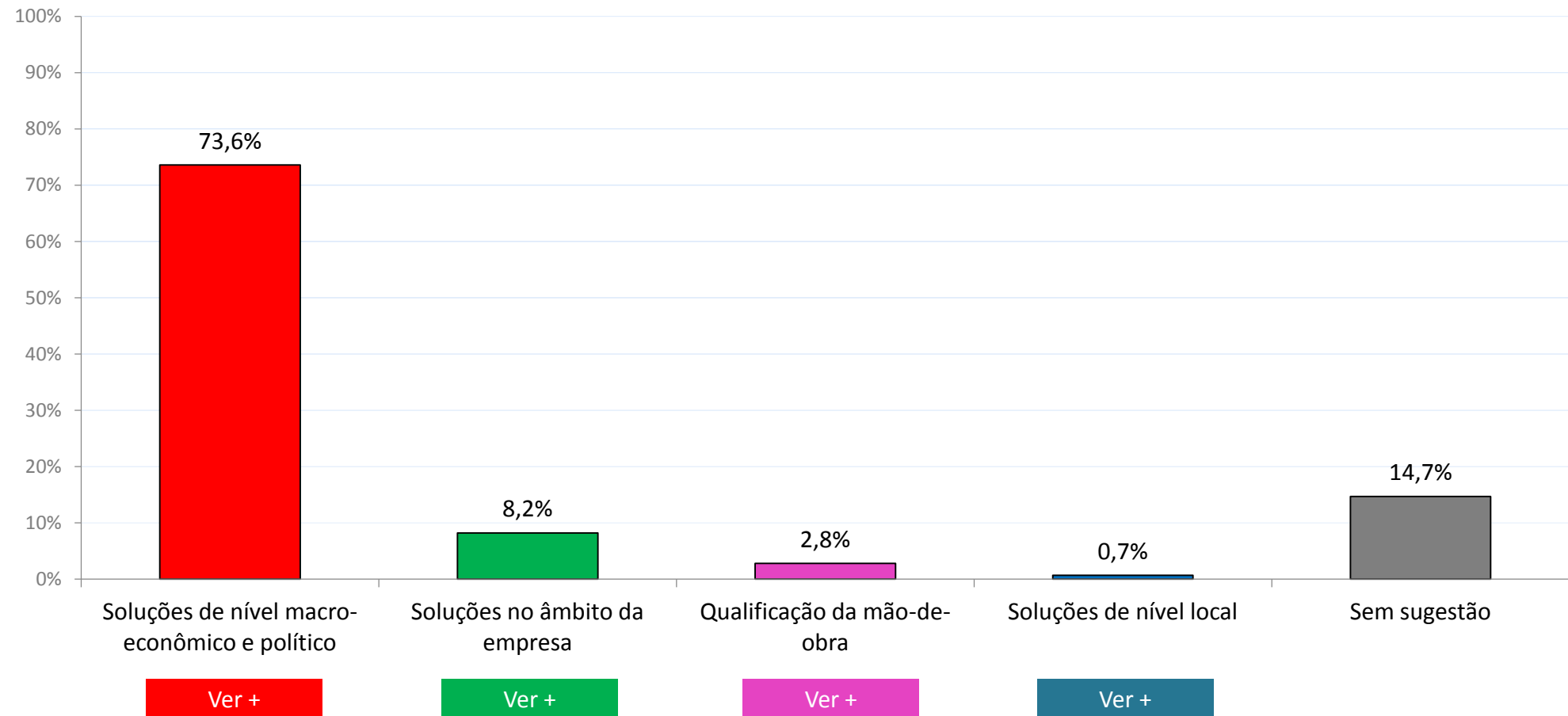
Clientes x não clientes

Os **encargos trabalhistas**, a **complexidade da legislação trabalhista** e o **custo do salário mensal** foram citados como sendo os maiores entraves para que os empresários contratem novos empregados.



[Ver distribuição de notas](#)

O que seria importante para o empresário gerar mais empregos?





CONSIDERAÇÕES FINAIS

- ❑ A expectativa de quase 4 a cada 10 empreendedores para o futuro da economia brasileira é de que o cenário tende a **piorar** nos próximos 12 meses. Pouco mais da metade dos empresários (54,6%) acha que a economia vai melhorar ou permanecer como está atualmente.
- ❑ No entanto, quando se referem ao seu próprio negócio e ao faturamento da empresa nos próximos 12 meses, os empresários tendem a ser **mais otimistas**: 82,8% acreditam que, de modo geral, sua empresa vai **melhorar** ou **continuar como está** (nem melhorar, nem piorar), ao passo que 70,9% acreditam que o **faturamento** da sua empresa vai **melhorar** ou **continuar como está** nos próximos 12 meses.
- ❑ Os **MEI** tendem a ser **mais otimistas** do que os donos de ME e EPP em relação ao futuro tanto da economia brasileira quanto do seu próprio negócio.

- ❑ Por outro lado, os empreendedores do setor da **indústria** e os **não optantes** do Simples Nacional tendem a ser **mais pessimistas** em relação ao cenário da economia brasileira e às perspectivas do seu próprio negócio no curto prazo.
- ❑ A maior parte dos empreendedores que contam com quadro de funcionários na sua empresa não pretendem **nem contratar, nem demitir** empregados nos próximos 12 meses. Porém, observa-se que o percentual de empresários que **pretendem contratar** (12,7%) é **maior** do que aqueles que pretendem demitir funcionários (9,8%) no período.
- ❑ As maiores **dificuldades** enfrentadas pelos empreendedores pesquisados refere-se ao **aumento de custos**, ao **pagamento de impostos e tributos** e à **queda nas vendas**.
- ❑ Dificuldade com **aumento de custos** é mais expressivo entre ME e MEI, bem como no setor de comércio e serviços e entre os não optantes do Simples Nacional.

- ❑ A dificuldade “**pagamento de impostos e tributos**” é mais expressiva entre ME e EPP, bem como no setor de comércio, construção civil e serviços e entre os não optantes pelo Simples Nacional e entre os não clientes do SEBRAE.
- ❑ A dificuldade “**queda nas vendas**” foi a mais citada pelos não clientes do SEBRAE.
- ❑ Já a dificuldade com o **aumento da concorrência** é mais acentuada entre MEI e ME e nos setores do comércio e da indústria.
- ❑ Dificuldade com **obtenção de crédito** é mais expressiva entre empresas da região Norte do país, ME e MEI, no setor da construção civil e entre não clientes do SEBRAE.
- ❑ Dificuldade com **descontrole financeiro** é mais frequente entre MEI e ME e no setor da construção civil.
- ❑ Dificuldade com **contratação de mão e obra** é mais expressiva em empresas na região Norte, ME e nos setores da indústria e da construção civil.
- ❑ Dificuldade com **falta de planejamento** é mais frequente em empresas da região Norte, MEI e no setor da construção civil.
- ❑ Finalmente, dificuldade com **desconhecimento do mercado** é mais acentuada entre empresas da região norte e MEI.

- ❑ As maiores **dificuldades** para **contratar** um novo empregado dizem respeito, principalmente, aos **encargos trabalhistas**, à **complexidade da legislação trabalhista** e ao **custo do salário mensal**. Essas dificuldades são ainda mais expressivas entre os empreendedores do setor da **construção civil** e entre os **não clientes** do SEBRAE.
- ❑ As dificuldades com **encargos trabalhistas** são mais recorrentes entre os empreendedores das regiões Sudeste e Nordeste, e entre os donos de EPP e ME.
- ❑ As dificuldades em função da **complexidade da legislação trabalhista** são mais expressivas entre empreendedores das regiões Sul e Norte e entre os donos de Microempresas (ME).
- ❑ Já as dificuldades com o **custo do salário mensal** são mais expressivas entre empresários da região Nordeste e entre os Microempresários Individuais (MEI).

- ❑ No que tange à contratação de novos funcionários, identificou-se ainda que os **MEI** encontram obstáculos na baixa produtividade dos empregados e na burocracia para contratação e desligamento de funcionários.
- ❑ Os donos de **ME** também enfrentam dificuldades com a burocracia para contratação e desligamento de funcionários.
- ❑ Os empreendedores das regiões **Norte** e **Nordeste** são os que mais sofrem com a burocracia para contratação e desligamento de funcionários na hora de contratar novos empregados.
- ❑ Os empresários do setor da **construção civil** são os que mais apresentam dificuldades para contratar novos funcionários devido ao receio de ações trabalhistas.

A pesquisa **Sondagem conjuntural dos Pequenos Negócios** é produto da **Unidade de Gestão Estratégica** do Sebrae Nacional.

Mais informações com

Paulo Jorge de Paiva Fonseca

paulo.fonseca@sebrae.com.br

