

**I SEMANA
DE INOVAÇÃO E
EMPREENDEDORISMO
DA ZONA DA MATA**

**26 A 28 DE JULHO DE 2016
MURIAÉ | PRAÇA JOÃO PINHEIRO**



SALA	HORÁRIO	26/07/2016 Terça-feira	HORÁRIO	27/07/2016 Quarta-feira	HORÁRIO	28/07/2016 Quinta-feira
1	14h às 15h	Palestra: Empreendedorismo: rumo ao próprio negócio	14h às 15h	Palestra: Melhore suas vendas com criatividade	14h às 15h	Palestra: Estratégias para encantar e reter clientes
	15h30 às 16h30	Palestra: Superando as expectativas dos clientes	15h30 às 16h30	Palestra: Crédito: problema ou solução?	15h30 às 16h30	Palestra: Recrutando talentos
	17h às 18h	Palestra: Planejar para atingir resultados	17h às 18h	Palestra: Inadimplência: como vender com segurança	17h às 18h	Palestra: Tributação SIMPEI e SIMPLES
	18h30 às 19h30	Palestra: Empreendedor Individual: da formalização ao gerenciamento	18h30 às 19h30	Palestra: Desperte seu potencial empreendedor	18h30 às 19h30	Palestra: Cooperar para crescer
	20h às 21h	Palestra: Análise de custos e despesas na formação do Preço de Venda	20h às 21h	Palestra: O líder contemporâneo na transformação da sociedade	20h às 21h	Palestra: Agregando valor através do marketing
2	14h às 16h	Clínica Tecnológica: Aumente suas vendas utilizando ferramentas das mídias sociais	14h às 16h	Clínica Tecnológica: Boas práticas de higiene e manipulação de alimentos	14h às 16h	Clínica Tecnológica: Como reduzir o desperdício de alimentos na sua empresa
	16h30 às 18h30	Clínica Tecnológica: Saiba como elaborar site em plataforma gratuita	16h30 às 18h30	Clínica Tecnológica: Como controlar a qualidade dos produtos, perdas e desperdícios.	16h30 às 18h30	Clínica Tecnológica: Como reduzir o desperdício de matéria-prima na sua indústria
	19h às 21h	Clínica Tecnológica: Um Novo Jeito de Aumentar as Vendas na Panificação Através de Práticas Sustentáveis	19h às 21h	Clínica Tecnológica: Como a embalagem pode valorizar o produto do artesão	19h às 21h	Clínica Tecnológica: Tempo Padrão na indústria de confecção como Ferramenta da Produtividade
3	14h às 15h	Palestra: Formação do preço de venda para salões de beleza	14h às 15h	Palestra: Merchandising Visual: como preparar seu Ponto de Venda	14h às 18h	Oficina: Como ser MEI na prática
	15h30 às 16h30	Palestra: O líder contemporâneo na transformação da sociedade	15h30 às 16h30	Palestra: Análise de custos e despesas na formação do Preço de Venda		
	17h às 18h	Palestra: Como desenvolver uma equipe de sucesso	17h às 18h	Palestra: Como se tornar um franqueador de sucesso	18h30 às 19h30	Palestra: Melhore suas vendas com criatividade
	18h30 às 19h30	Palestra: Plano de Negócios	18h30 às 19h30	Palestra: Lucratividade: crescer, sobreviver ou morrer	20h às 21h	Palestra: Estratégias de comercialização
	20h às 21h	Palestra: Como Montar uma Loja Virtual	20h às 21h	Palestra: A importância da Gestão Financeira na saúde do empreendimento		
4	14h às 16h	Clínica Tecnológica: Como Controlar Perdas e Desperdícios na panificação	14h às 16h	Clínica Tecnológica: Melhore a embalagem do seu produto e venda mais	16h30 às 18h30	Clínica Tecnológica: Principais desperdícios na produção do vestuário e suas soluções
	19h às 21h	Clínica Tecnológica: Saiba como preparar sua empresa para o ambiente online	16h30 às 18h30	Clínica Tecnológica: Como melhorar a imagem da sua empresa junto ao cliente (Identidade Visual)	19h às 21h	Clínica Tecnológica: Como diminuir o custo de energia da sua empresa
5	14h às 15h	Palestra: Desenvolvimento de postura profissional	14h às 15h	Palestra: Plano de Negócios	14h às 15h	Palestra: Inovação como estratégia competitiva das MPE's
	15h30 às 16h30	Palestra: Aumentando suas chances de sobrevivência do mercado	15h30 às 16h30	Palestra: Como Montar uma Loja Virtual	15h30 às 16h30	Palestra: Lucratividade: crescer, sobreviver ou morrer
	17h às 18h	Palestra: Merchandising Visual: como preparar seu Ponto de Venda	17h às 18h	Palestra: Empreendedorismo: rumo ao próprio negócio	17h às 18h	Palestra: Empreendedor Individual: da formalização ao gerenciamento
	18h30 às 19h30	Palestra: Soluções inteligentes de gestão e rastreamento de estoques para melhorar o resultado empresarial	18h30 às 19h30	Palestra: Perspectiva no mercado de panificação: Como a sua empresa pode ser mais produtiva e rentável	18h30 às 19h30	Palestra: Aumentando suas chances de sobrevivência do mercado
	20h às 21h	Palestra: Qualidade no Atendimento ao Cliente	20h às 21h	Palestra: Os benefícios da Internet para os pequenos negócios	20h às 21h	Palestra: Características do Empreendedor de sucesso

Informações e Inscrições

0800 570 0800 | www.sebrae.com.br/minasgerais



Clique aqui e confira outras atividades